ПОЛЬЗУЕТЕСЬ ЛИ ВЫ УСЛУГАМИ СТРАХОВЫХ БРОКЕРОВ?

В сегменте корпоративного страхования, когда страхуются крупные имущественные объекты, парки автомобилей, риски ответственности, кажется, что без страхового брокера не обойтись. Между тем, по словам тех же страховых брокеров, и в корпоративном сегменте есть еще заповедные отрасли, где редко прибегают к страхованию и, соответственно, мало что знают о полезности их услуг. В Опросе номера руководители российских производственных предприятий отвечают на вопрос: «Пользуетесь ли вы услугами страховых брокеров? (Почему – да ? / Почему – нет?)»

Александр Адамовский, коммерческий директор компании «Мясной комбинат «В Советске»:

«В основном к услугам страхования мы обращаемся в случае необходимости страхования залогов по кредитам, так как это – требование банков, также мы страхуем производственное имущество, страхуем наш автотранспорт. По опыту, приобретение полиса КАСКО оправдывает себя на 100%. Мы предпочитаем работать со страховыми брокерами по ряду причин: во-первых, так у нас не возникает необходимости личных взаимоотношений со страховой компанией (иногда неприязненных), во-вторых, брокеры помогают снизить расходы на страхование за счет подбора наиболее приемлемых условий, в-третьих, это удобно – брокер всегда вовремя напомнит об окончании периода страхования, при работе с брокером сокращается бумажная волокита, они оказывают квалифицированную помощь в подготовке документов, также брокеры оказывают помощь при наступлении страхового случая».

Олег Ульянов, исполнительный директор «БалтЗангас Нефтеоргсинтез» (Калининградская область):

«Услугами страховых компаний мы пользуемся, во-первых, в рамках обязательного страхования, во-вторых, мы страхуем имущество, переданное банкам в качестве залога. С добровольным страхованием все сложнее. Договоры, составленные страховыми компаниями, содержат столько оговорок, что перспектива получения страховых выплат совершенно иллюзорна. Имеется трудный опыт. Наша компания занимается разведением свиней. Так вот, от риска африканской чумы свиней в Калининградской области никто не страхует, потому, что этот риск реальный. А от падения метеорита и ядерной войны страхуют охотно, но нам это неинтересно.

Услугами страхового брокера мы пользуемся. Это удобно и экономит время. Правда, в этом году мы не получили от брокера своевременно пакет предложений. Пришлось заниматься самим. Потеряли время, но получилось дешевле».

Менеджер по связям с общественностью разработчика автомобильных охранных систем торговой марки SCHER-KHAN Наталья Грачева:

«Мы не являемся страхователями. Мы строим партнерские отношения со страховщиками. В этом наша особенность во взаимоотношении со страховыми посредниками. В настоящий момент ведем совместную работу со страховыми компаниями по двум основным направлениям. Одно из них связано с авторизацией охранных систем торговой марки SCHER-KHAN как обязательных при заключении договоров по КАСКО.

Так, недавно, ведущим игроком страхового рынка, компанией «ВТБ Страхование», наши телематические охранные системы SCHER-KHAN UNIVERSE были авторизованы как обязательные при страховании по КАСКО.

Второе направление касается «умного страхования», которое сейчас прорабатывается с рядом страховых компаний.

Для предоставления потребителю устройств по защите автомобиля от угона мы активно развиваем сотрудничество с автосалонами. Как известно, они являются посредниками для страховых компаний при продвижении услуг страхования автолюбителям. Партнерство с ними и профессиональные рекомендации данных организаций вносят свой вклад в повышение эффективности взаимодействия со страховыми компаниями».